

Lust auf eine neue Herausforderung? Dann sind Sie bei uns richtig!

Wir suchen im Zuge der Neustrukturierung des Vertriebs für Deutschland zum nächstmöglichen Zeitpunkt einen

## KEY ACCOUNT MANAGER NATIONAL (M/W)

### Das sind Ihre Aufgaben:

- *Aufbau und Weiterentwicklung der Key Accounts*
- *Betreuung konzeptgebundener und freier Fachhandelspartner*

### Das bringen Sie mit:

- *Nachweisbare Erfolge im Aufbau langfristiger Kundenbeziehungen sowie in der Betreuung von Key Accounts*
- *Hands-on-Teamplayer mit hoher Sozialkompetenz verbunden mit Kommunikations- und Umsetzungsstärke*
- *Reisebereitschaft, bundesweit*

### Das bieten wir Ihnen:

- *Vielschichtiges Markenportfolio*
- *Selbständiges Arbeiten – auch vom Home-Office – in Vollzeitbeschäftigung*

Weitere Details finden Sie unter [www.allco-online.de/karriere](http://www.allco-online.de/karriere)

Unser Vertriebsleiter Carsten Weerts ist für Rückfragen unter der Telefonnummer 0 42 33 / 93 20 18 für Sie erreichbar.

Bitte richten Sie Ihre schriftlichen Bewerbungsunterlagen per E-Mail an: [personal@allco-online.de](mailto:personal@allco-online.de)

ALLCO Heimtierbedarf GmbH & Co. KG • z. H. Carsten Weerts  
Müggenort 21a , 27321 Thedinghausen • [www.allco-online.de](http://www.allco-online.de)