



Seit über 20 Jahren, sind wir die erfolgreiche deutsche Vertriebstochter des größten Herstellers von Premium Hunde- und Katzennahrung in Schweden. Als Teil der PPF-Gruppe vertreiben wir Tiernahrung aus dem Marken- sowie Eigenmarkensortiment für den Heimtierfachhandel.

Wir suchen eine/n engagierte/n und professionelle/n Mitarbeiter/in als:

Key Account Manager Private Label Fachhandel (m/w) für Deutschland, Österreich, Schweiz

Die Aufgabe:

- Die aufmerksame und nachhaltige Betreuung des bestehenden Kundenstammes im Fachhandel für den Bereich Eigenmarken sowie die Ausweitung der guten Geschäftsbeziehungen und der Akquisition von neuen Kunden innerhalb des Fachhandels in Deutschland, Österreich und der Schweiz.
- Sie werden Projekte mit Kunden im Fachhandel im Bereich Eigenmarke initiieren, führen und abschließen.
- Sie kooperieren eng mit unserem Kunden, führen gemeinsam mit unserem Project Manager Verhandlungen und Projekte.
- In dieser Funktion berichten Sie an unseren Geschäftsführer und tauschen sich auf regelmäßigen Meetings und Konferenzen mit Ihren Teamkollegen aus.

Die Anforderungen:

- Sie haben Freude am Vertrieb und sollten bereits fundierte Erfahrungen im Key Account Management im Handel gesammelt haben.
- Durch Ihre Kontaktfreude, Verbindlichkeit und Struktur besitzen Sie die Fähigkeit, persönliche Kundenbeziehungen aufzubauen und dauerhaft zu pflegen sowie Projekte zielorientiert und strukturiert zu Ende zu führen.
- Wir finden es hilfreich, wenn Sie als Tierfreund über praktische Themen einen leichten Zugang zu Ihrer Zielgruppe finden würden.
- Mit dem Umgang von Notebook und MS-Office sind Sie vertraut.
- Sie beherrschen die englische Sprache verhandlungssicher in Wort und Schrift.
- Ihr Wohnsitz sollte in Deutschland sein, gerne in der Nähe von unserer Zentrale in Hamburg.

Das Angebot:

- Wir bieten Ihnen eine vielseitige, interessante Aufgabe sowie die Möglichkeit den Geschäftsbereich Private Label Fachhandel zusammen mit uns weiter auszubauen.
- Innerhalb der intensiven Einarbeitung erhalten Sie eine Produktschulung und lernen unsere Produktionsstätten in Europa kennen.
- Sie bekommen einen neutralen Firmenwagen, den Sie auch privat nutzen können, ein Smartphone und Tablet sowie eine entsprechende Ausstattung für Ihr Home-Office.

Voraussichtlicher Beginn 01.02.2023 oder nach Absprache.

Für Interessenten:

Bitte schicken Sie Ihre Unterlagen (Anschreiben, tab. Lebenslauf, Gehaltsvorstellung, Verfügbarkeit) an: Bozita GmbH, z. Hd. Frau Yasemin Otto, Sales Support & Administration Manager, Osterfeldstr. 12-14 in 22529 Hamburg - Email: yotto@ppfeurope.com

Aus Gründen der Datensicherheit werden nur Bewerbungsunterlagen im pdf-Format angenommen. Bewerbungsunterlagen in anderen Formaten (z. B. gespeichert auf externen Servern) werden nicht berücksichtigt.

Frau Otto und unser Geschäftsführer Herr August Engel Wolff stehen Ihnen bei Fragen gerne zur Verfügung: Tel: 040-39 89 57 80, Fax: 040-39 89 57 810

www.bozita.com, www.ppfeurope.com