



Seit über 20 Jahren, sind wir die erfolgreiche deutsche Vertriebstochter des größten Herstellers von Premium Hunde- und Katzennahrung in Schweden. Als Teil der PPF-Gruppe vertreiben wir Tiernahrung aus dem Marken- sowie Eigenmarkensortiment für den Heimtierfachhandel.

*Wir suchen **zwei** engagierte und serviceorientierte Mitarbeiter/innen als:*

Gebietsleiter (m/w/d)
Gebiet 1: Schleswig-Holstein, Hamburg, Bremen und Teile von Niedersachsen
Gebiet 2: Niedersachsen, Hessen, Nord-Bayern

Die Aufgabe:

- Die aufmerksame und nachhaltige Betreuung des bestehenden Kundenstammes im Fachhandel, sowie die Ausweitung der guten Geschäftsbeziehungen in der Region liegen in Ihrer Verantwortung.
- Sie werden die Distribution unseres Sortiments ausbauen, eine erstklassige Regalpräsentation sicherstellen und durch Verkaufsaktionen den Abverkauf gezielt fördern.
- Sie kooperieren eng mit unserem Großhändler, führen gemeinsam mit unserem Verkaufsleiter und Key Account Manager die Jahresgespräche und schulen das Verkaufspersonal am POS.
- Sie führen Promotionsaktionen durch und nehmen an Fachmessen teil.
- In dieser Funktion berichten Sie an unseren Verkaufsleiter und tauschen sich auf regelmäßigen Konferenzen mit Ihren Teamkollegen aus.

Die Anforderungen:

- Sie haben Freude am Vertrieb und sollten bereits fundierte Außendienst Erfahrungen im Handel gesammelt haben.
- Durch Ihre Kontaktfreude und Verbindlichkeit besitzen Sie die Fähigkeit, persönliche Kundenbeziehungen aufzubauen und dauerhaft zu pflegen.
- Wir finden es hilfreich, wenn Sie als Tierfreund über praktische Themen leicht Zugang zu Ihrer Zielgruppe finden.
- Mit dem Umgang von Notebook und MS-Office sind Sie vertraut.
- Sie beherrschen die englische Sprache in Wort und Schrift
- Ihr Wohnsitz sollte sich in den Dreieck Bremen, Hannover und Hamburg bzw. Niedersachsen, Hessen, Nord-Bayern befinden

Das Angebot:

- Wir bieten Ihnen eine vielseitige, interessante Aufgabe.
- Innerhalb der intensiven Einarbeitung erhalten Sie eine Produktschulung und lernen unsere Produktion in Vårgårda (Schweden) kennen.

- Sie bekommen einen neutralen Firmenwagen, den Sie auch privat nutzen können, ein Smartphone und Tablet, sowie eine entsprechende Ausstattung für Ihr Home-Office.

Voraussichtlicher Beginn 01.01.2023 oder nach Absprache.

Für Interessenten:

Bitte schicken Sie Ihre Unterlagen mit der Angabe für welches Gebiet Sie sich bewerben (Anschreiben, tab. Lebenslauf, Gehaltsvorstellung, Verfügbarkeit) an: Bozita GmbH, z. Hd. Frau Yasemin Otto, Sales Support & Administration Manager, Osterfeldstr. 12-14 in 22529 Hamburg - Email: yotto@ppfeurope.com

Aus Gründen der Datensicherheit werden nur Bewerbungsunterlagen im pdf-Format angenommen. Bewerbungsunterlagen in anderen Formaten (z. B. gespeichert auf externen Servern) werden nicht berücksichtigt.

Frau Otto und unser Außendienstleiter Herr Michael Blanck stehen Ihnen bei Fragen gerne zur Verfügung: Tel: 040-39 89 57 80, Fax: 040-39 89 57 810

www.bozita.com, www.ppfeurope.com