



Ardap Care ist ein führendes internationales Unternehmen für Consumer- und Tierprodukte. Vor über 60 Jahren gegründet, bieten wir heute ein umfangreiches Sortiment mit exklusiven Marken in über 50 Ländern an. Das starke Wachstum der letzten Jahre wollen wir konsequent fortsetzen und investieren in innovative Produkte höchster Qualität.

Unser Sortiment umfasst die Segmente Tiernahrung, -pflege, -hygiene, Ungezieferbeseitigung und Haushaltshygiene. Produkte entwickeln wir gemeinsam mit führenden Veterinären, Wissenschaftlern, Spezialisten und unseren Kunden. Hergestellt werden unsere Produkte in modernen Produktionsanlagen in Deutschland.

Im Rahmen einer Nachfolgeregelung suchen wir zum nächstmöglichen Zeitpunkt in Vollzeit eine(n) engagierte(n)

Bezirksverkaufsleiter Deutschland (m/w/d) - Postleitzahlengebiete 4 bis 7

Sie möchten unsere Vertriebspartner und Konsumenten immer wieder aufs Neue begeistern? Ardap Care Produkte zu vermarkten und präsentieren fällt Ihnen leicht. Die Zusammenarbeit mit Vertriebspartnern und dem Verkaufspersonal der Märkte ist Ihre Leidenschaft? Dann werden Sie Teil unseres Ardap Care Vertriebsteams und wachsen Sie mit uns mit!

Das wartet auf Sie:

- Sie analysieren die Potentiale unserer Vertriebspartner und optimieren fortlaufend die Zusammenarbeit, Sie positionieren unser Produktportfolio in den Regalen und bei Zweitplatzierungen und führen zielgerichtete VKF-Maßnahmen durch
- Sie verantworten und managen eigenverantwortlich Ihr Vertriebsgebiet mit den Postleitzahlen 4, 5, 6 und 7
- Sie beraten nutzenorientiert bei unseren Vertriebspartnern und dem Verkaufspersonal zu unseren Ardap Care Produkten
- Sie entwickeln gemeinsam mit unseren Partnern Aktionspläne und setzen diese zielgerichtet um
- Sie steuern Produktpräsentationen der Ardap Care Markenwelt in den Märkten, optimieren die Warenprozesse am Point of Sale und damit die Umsatz- und Ergebnisziele

Das macht Sie aus:

- Sie haben eine erfolgreich abgeschlossene kaufmännische Ausbildung und mindestens 2 Jahre Vertriebserfahrung in FMCG, idealerweise verfügen Sie über ein Netzwerk im Bereich Zoogeschäfte
- Sie besitzen eine ausgeprägte Kommunikationsfähigkeit und starkes Organisationstalent
- Sie können durch Ihre offene Persönlichkeit zwischenmenschliche Beziehungen leicht aufbauen und weiterentwickeln
- Sie sind durchsetzungsstark und haben mit Ihrer dynamischen und positiven Ausstrahlung bewiesen Kunden langfristig zu binden
- Sie haben das richtige Gespür für unsere Vertriebspartner und deren Potentiale
- Sie bringen sich als Teamplayer ein und können auch als Einzelkämpfer brillieren
- Sie haben Spaß an Reisen und ziehen bei Bedarf in Ihr Verkaufsgebiet um

Und das bieten wir Ihnen:

- Ein leistungsgerechtes und attraktives Vergütungspaket mit Grundgehalt und leistungsorientiertem, variablen Anteil
- Kurze Entscheidungswege und die schnelle Übernahme von Verantwortung
- Ein inspirierendes Vertriebsteam
- Eine offene Unternehmenskultur mit flachen Hierarchien
- Ein sehr gutes Umfeld für Ihre persönliche Weiterentwicklung in einem familiären, dynamischen Unternehmen
- Einen attraktiven Firmenwagen, den Sie auch privat nutzen können sowie ein Handy zur geschäftlichen und privaten Nutzung
- 30 Tage Urlaub
- Jährliche Mitarbeitererevents und attraktive Personalrabatte

Haben wir Ihr Interesse geweckt?

Dann nutzen Sie jetzt Ihre Chance und gestalten Sie schon bald den Erfolg von Ardap Care mit! Senden Sie noch heute Ihre Unterlagen an: Ardap Care GmbH - Herrn Mario Stachowski - Franzstraße 95 - 46395 Bocholt oder per E-Mail an karriere.now@ardapcare.com.

Wir freuen uns auf Ihre vollständige Bewerbung inklusive Ihrer Gehaltsvorstellung und Ihres frühestmöglichen Eintrittstermins.