



Seit über 20 Jahren, sind wir die erfolgreiche deutsche Vertriebstochter des größten Herstellers von Premium Hunde- und Katzennahrung in Schweden. Als Teil der PPF-Gruppe vertreiben wir Tiernahrung aus dem Marken- sowie Eigenmarkensortiment für den Heimtierfachhandel.

Wir suchen für unsere Vertriebsniederlassung in Hamburg eine/n engagierte/n und serviceorientierte/n Mitarbeiter/in als:

## **E-COMMERCE & MARKETING MANAGER (M/W/D)**

### **Die Aufgabe:**

- Verantwortlich für die Ausführung von unseren Marketingaktivitäten in der DACH-Region
- Mitverantwortlich für die Entwicklung und Umsetzung unserer E-Commerce-Strategie, die Förderung von Traffic, Conversion und Sales sowie Markeninitiativen
- Kooperation mit unserem International Online Key Account Manager
- Ansprechpartner für den E-Commerce Vertriebsbereich innerhalb der Organisation und Sicherstellung eines kontinuierlichen Dialoges zwischen allen Abteilungen
- Analyse und Optimierung des Reporting unserer Online-Verkäufe und anderer Online-Aktivitäten
- Direkte Berichterstattung an den CEO
- Verantwortung für die Entwicklung von unser Content Management
- Mitarbeit in der Weiterentwicklung von unserem E-Shop's für unsere Produkte
- Unterstützung in der Optimierung der Amazon Verkäufe
- Teilnahme an Sales- & Marketingmeetings
- Reisebereitschaft von ca. 15 Tagen pro Jahr

### **Die Anforderungen:**

- Sie verfügen über umfangreiche Kenntnisse im E-Commerce und Marketing
- Sie kombinieren analytischen Scharfsinn mit pragmatischer Ausführung und der Fähigkeit heterogene Märkte schnell zu verstehen und anzugehen
- Hochmotivierter, praxisorientierter Teamplayer mit unternehmerischer Denkweise, der in einem schnelllebigem Umfeld erfolgreich ist
- Ausgeprägte Kommunikations- und Projektmanagementfähigkeiten fließend in Deutsch und idealerweise Englisch
- Idealerweise haben Sie bereits mind. 4 Jahre Erfahrung in den o.g. Bereichen sammeln können

### **Das Angebot:**

- Eine detaillierte Einarbeitung in Ihren Aufgabenbereich
- Ein dynamisches Team mit familiärer Atmosphäre. In unserer skandinavisch geprägten Unternehmenskultur ergänzen sich Eigenverantwortung und Teamgeist sehr positiv.
- Großzügige, moderne Büroräume in zentraler Lage inkl. Parkplätzen
- Heißgetränke und Wasser kostenfrei
- Betriebliches Gesundheitsmanagement (frisches Obst, Arbeitsplatzanalysen, Beteiligung an gesundheitsfördernden Maßnahmen)
- Mitarbeiter-Events wie Weihnachtsfeier, Team-Building
- flache Hierarchien und Platz zur persönlichen Entfaltung
- moderne, voll ausgestattete Workplaces und Meeting-Räumen
- Wir haben Bürohund und freuen uns über weitere
- Homeoffice möglich
- Eine spannende Tätigkeit in einem global tätigen Unternehmen
- Eine Managementphilosophie, die Freiheit und Eigenverantwortung hervorhebt

Voraussichtlicher Beginn 01.02.2023 oder nach Absprache.

### **Für Interessenten:**

Bitte schicken Sie Ihre Unterlagen (Anschreiben, tab. Lebenslauf, Gehaltsvorstellung, Verfügbarkeit) an: Bozita GmbH, z. Hd. Frau Yasemin Otto, Sales Support & Administration Manager, Osterfeldstr. 12-14 in 22529 Hamburg - Email: [yotto@ppfeurope.com](mailto:yotto@ppfeurope.com)

Aus Gründen der Datensicherheit werden nur Bewerbungsunterlagen im pdf-Format angenommen. Bewerbungsunterlagen in anderen Formaten (z. B. gespeichert auf externen Servern) werden nicht berücksichtigt.

Frau Otto und unser Geschäftsführer Herr August Engel Wolff stehen Ihnen bei Fragen gerne zur Verfügung: Tel: 040-39 89 57 80, Fax: 040-39 89 57 810

[www.bozita.com](http://www.bozita.com), [www.ppfurope.com](http://www.ppfurope.com)