PetFood Index Keynote zum Webinar



Petfood Index - Markttransparenz, die entscheidet

https://petfoodindex.de



Agenda – Was Sie heute erwartet

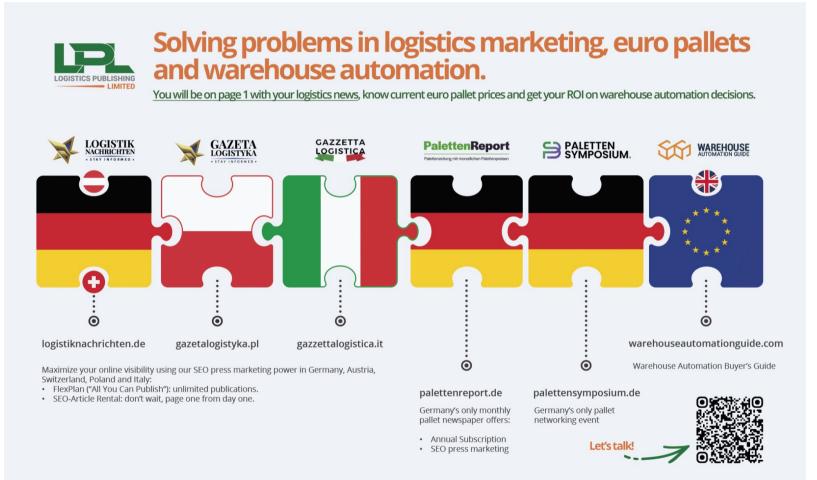
- Kickstart: Die Prinzipien des Petfood Index
- Live-Einblicke: Echtzeitdaten mit führenden Marken wie:
 - Bosch, Brit, Carnilove, Cat's Love, Catz Finefood, Doggy Dog, Fellicita, GimCat, Granatapet, Happy Cat, Happy Dog, Kattovit, Kitty Cat, Mera, Miamor, Multifit, Premiere, Rocco, Schmusy, Select Gold, Wildes Land, Wow.



Interaktiv: Ihre Fragen – unsere Antworten



Unser Verlag macht Logistik und Petfood



Ohne den Palettenaudit gäbe es den Petfood Index nicht





das zeigt, wie Logistik und Heimtierbranche miteinander verbunden sind.



Die 3 Probleme im deutschen Petfood Markt



Sie Verkaufen Zu Teuer.

Das kostet Sie Umsatz.



Sie Verkaufen Zu Günstig.

Das schmälert Ihre Marge.



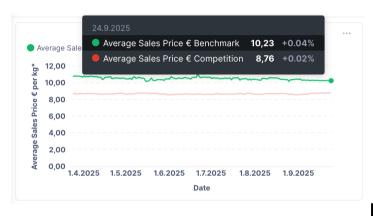
Sie Sind Ausverkauft.

Das kostet Sie Umsatz und Marge.





Problem 1 zu teuer – Problem 2 zu günstig



Angebote über dem Marktpreis

12,00

10,00

Average Sales Price € Benchmark 10,68 +0.05%

Average Sales Price € Competition

HILLS

ROYAL CANIN





HAPPY DOG

BOSCH

Angebote unter dem Marktpreis



Diese Grafik gab es bereits:

Wie wurde sie im Petfoodmarkt verstanden?

Preisführer oder Margenkiller

Der Hundefuttermarkt im Bereich der Onlineshops zeigt im ersten Halbjahr 2025 starke Verkaufszahlen. Preisstrategien und Lieferfähigkeit entscheiden hier über Erfolg. Wer nicht sichtbar ist oder zu günstig verkauft, verliert Marge und Marktanteile.



er deutsche Hundefuttermarkt erlebt ein starkes erstes Halbjahr 2025: Insgesamt gab es 1,06 Mio. Verkaufsofferten bei Nassfutter und 1,08 Mio. Angebote im Trockensegment. Als Partner von pet trackt der Petfood Index die Verkaufspreise der drei größten deutschen Onlineshops und bietet eine datenbasierte Marktbeobachtung. Das Verhältnis von Januar bis Juni zwischen Hundefutter nass und trocken ist dort sehr ausgeglichen gewesen.



Angebote über dem Marktpreis
HILLS ROYAL CANIN

Marktpreis pro KG

HAPPY DOG BOSCH

Angebote unter dem Marktpreis

https://www.petonline.de/daten/pet/2025/9-2025/preisfuehrer-oder-margenkiller.html

Marktplatzierung der Top-4-Marken für trockenes Hundefutter in Deutschland (Januar-Juni 2025). Im Petfood Index gibt es exakte Zahlen dazu. (Quelle: Petfood Index)



Erste Hilfe – Diagnose "zu günstig": 2 Stufen Beispiel

Happy Dog

Produktion Interquell: 75 Mio. kg

€ 3,70 ∆ unter dem Marktpreis € 277 Mio. Umsatzpotential

€ 5,40 ∆ unter dem Wettbewerberpreis € 405 Mio. mehr Umsatz Marktpreis Ø 8,76 pro kg

Wettbewerbspreis Ø 10,46 pro kg

Bosch Tiernahrung

Produktion Bosch: 365 Mio. kg*

€ 4,09 ∆ unter dem Marktpreis € 1.492 Mrd. Umsatzpotential

€ 5,79 ∆ unter dem Wettbewerberpreis € 2.1 Mrd. mehr Umsatz





Big IF = Die Annahme lautet all Marken aus der Grafik sind qualitätsgleich:

Bosch: "...hochwertigste Tiernahrung mit viel Frischfleisch (bis zu 80 %)..."
Interquell/HappyDog: "...dass die Qualität und Nachhaltigkeit unserer Tiernahrung sich letztendlich in der gesamten Futterherstellung widerspiegeln."

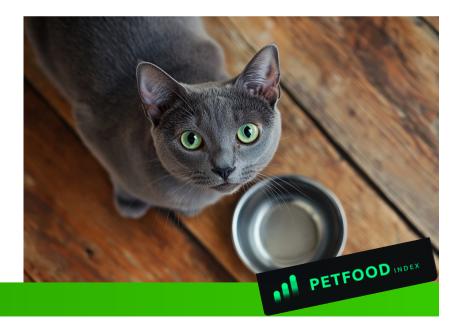
Quelle: https://ig-petfood.de/ueber-uns/

"*Das Produktionsvolumen umfasst im Schnitt täglich ca. 1.000 Tonnen." Quelle: https://www.karrieretag-familienunternehmen.de/firmenprofile/bosch-Tiernahrung



Wer bietet mehr Qualität?

- Top Dogs: Hills / Royal Canin?
 - (Colgate-Palmolive/Mars)
- Under Dogs: Happy Dog / Bosch?
 - (deutsche Mittelständler)



Mit Daten verhindern Sie, dass Preise Kunden vertreiben, Margen verdampfen oder Logistik ins Stocken gerät

- Überteuert verkaufen Kunden springen ab
 - zu hohe Preise kosten Umsatz wenn Marken nicht marktgerecht positioniert sind.
- Unter Wert verkaufen Margen abschmelzen
 - zu niedrige Preise vernichten Profit in hart umkämpften Segmenten.
- Ausverkauft sein Umsätze & Margen weg
 - leere Regale zeigen Logistikschwächen und kosten Marktanteile.



Mein Pet ist mein CFO (Chief Flavour Officer)



Bei uns entscheidet die Katze mit – und sie hat einen sehr kritischen Geschmack







Pet Power? Warum der Markt gerade explodiert

Rasanter Boom:

Deutschland Katzen Hunde 2000: ~7 Mio. ~5 Mio. 2025: ~16 Mio. ~10.5 Mio.

\$ 149 Mrd. Markt bis 2030

CHANGER + GAME CHANGER + GAMES OF THE CHANGER

45% online – fast jeder zweite Tierhalter kauft bereits im E-Commerce

Vom Haustier zum Familienmitglied – Pandemie hat die Pet Humanization massiv beschleunigt



"Signale aus dem Markt"



Tierfutter! Größte Preisschwankungen



Snacks! dominieren die Aktionen



Premium – wächst trotz höhere Preise



Kleinpackungen – sind die Aktionshelden



Ohne Daten fahren Marken blind – mit Daten steuern sie voraus

Preismonitoring Vorteile



Preis im Griff - immer wettbewerbsfähig



Bessere Sichtbarkeit – Top-Platzierungen sichern



Schnell reagieren – Wettbewerbsvorteile sofort nutzen



Mehr Umsatz - Ware dreht sich schneller





Warum Marken den Markt im Blick haben müssen?



Mehr Verhandlungsmacht – Partner ernsthaft überzeugen

Kunden verstehen – Trends & Verhalten klar erkennen

Aktionen, die wirken – statt teurem Blindschuss

Markenwert schützen – Preisverfall rechtzeitig stoppen



Verkäufer, die mehr wissen – gewinnen mehr

Mehr Sichtbarkeit – in Preisvergleich & Online Shops ganz vorne

Starke Preisstrategie - immer marktgerecht positioniert

Schnellere Warenrotation – kein Kapital im Lager blockiert

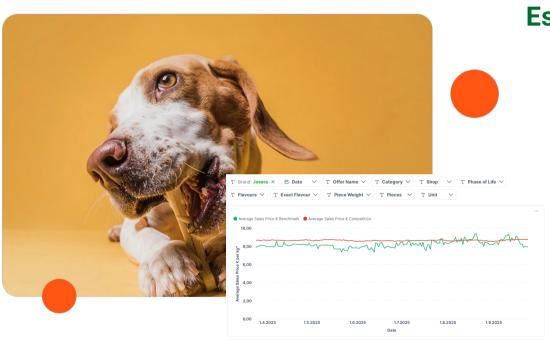


Automatisch reagieren – Wettbewerbsvorteile sofort nutzen

Gezielte Aktionen – Werbebudget effizient einsetzen



Dynamic Pricing ist wie ein Thermostat.



Es reguliert den Preis automatisch:

- ✓ Preise der Konkurrenz sei deinen Rivalen immer einen Schritt (oder Cent) voraus.
- Angebot und Nachfrage nutze die Marktschwankungen zu deinem Vorteil.
- ✓ Saisonalität maximiere deine Gewinne in den wichtigsten Verkaufsphasen.
- **Variable Variable V**

Im Online Regal gewinnt der Bestinszenierte.

Richtige CTA & Werbeaktionen

Bewertungen



Zusatzstoffe

Ernährungsphysiologische Zusatzstoffe:

Bilder

Umfassende Parameter



Varianten sichtbar machen, Bewertungen pushen, Bilder perfektionieren.

Vitamin D3 (200 IE/kg), Zink (25 mg/kg), Mangan (1,4 mg/kg), Kupfer (1 mg/kg), Jod (0,75 mg/kg), Taurin (1.500 mg/kg).



Varianten

Lesson Learned. Online vs Geschäft

€0,85 pro Dose

€1,10 pro Beutel



35% teurer



Mein Artikel Futterhaus contra Zooplus



Unsere digitalen Services – Ihr Weg zu mehr Markttransparenz

bis 1.11.25

PetFood Index Testabo

€ 715/30 Tage*

Testabo - Preisberichte für Tierfutter

Ideal zum Einstieg – schnelle Einblicke, sofortige Wirkung

PetFood Index Business

€ 550_{/Monat*}

Jahresabo - Preisberichte für Tierfutter

Beliebtestes Paket – für Marken, die täglich vorne dabei sein wollen. PetFood Index Enterprise

ab € 2000_{/Monati}

Jahresabo - 100% anpassbar

Individuell & umfasssend - 100% anpassbar für Marktführer.

Lassen Sie uns Ihre Daten in Erfolge umwandeln

Prüfen Sie hier, ob Ihre Marke bereits im Petfood Index gelistet ist

https://petfoodindex.de/petfoodmarken/



Wir glauben: Nur wer den Markt versteht, gewinnt.



Olaf Oczkos Founder



olaf@petfoodindex.com



+49 176 9741 9470

Lassen Sie uns Ihre Daten zur Erfolgstrategie machen!







Melden Sie sich zu einer Privatdemo an:

www.petonline.de/petfoodindex

